

# Vertriebsverträge

Effiziente und rechtssichere Gestaltung mit inländischen und ausländischen Vertriebspartnern

## Die Themen

- Abschluss und Beendigung von Vertriebsverträgen
- Die neue Rechtslage beim Ausgleichsanspruch
- Das neue Kartellrecht bei Vertriebsverträgen
- Gerichtsstand, Schiedsgerichte und anwendbares Recht
- AGB - wirksame und unwirksame Klauseln
- Fallstricke beim Einsatz ausländischer Vertriebspartner

Mit Vertragsmustern  
und -texten auf  
deutsch und englisch!

## Ihre Referenten



Dr. Raimond Emde  
Rechtsanwalt, Sozietät  
GvW Graf von Westphalen,  
Hamburg



Prof. Dr. Klaus Detzer  
Hochschule Reutlingen

## Ziel des Seminars

Vertriebsverträge - der sensibelste Teil der Absatzkette - weisen insbesondere im Auslandsgeschäft ein spezifisches Konfliktpotenzial auf und führen nicht selten zu langwierigen und kostspieligen Rechtsstreitigkeiten. Viele der häufig auftretenden Probleme lassen sich jedoch durch eine vorausschauende Vertragsgestaltung im Vorfeld klären.

Dieses Seminar dient dem Zweck, durch die Vermittlung von Praktiker-Know-how eine solide Basis für eine vorteilhafte und rechtssichere Vertragsgestaltung mit in- und ausländischen Vertriebspartnern zu schaffen. Die Darstellung erfolgt praxisnah anhand von Musterverträgen und Formulierungsvorschlägen. Um die Umsetzung des neu erworbenen Wissens in der Praxis zu erleichtern, erhalten die Teilnehmer Vertragsmuster in deutscher und englischer Sprache.

## Teilnehmerkreis

Angesprochen werden Unternehmer, Leiter und Mitarbeiter der Abteilungen Recht und Vertrieb, Kaufleute sowie im Vertriebsrecht tätige Rechtsanwälte.

## Teilnehmerstimmen:

- "Guter Überblick, aber auch praktische Beispiele und Mustertexte."
- "Aktuelle Rechtsprechung, hohes Fach-Know-how, gute Praxisrelevanz."
- "Sehr praxisnah - Erfahrung und Kompetenz der Referenten."

## Ihre Referenten



**Dr. Raimond Emde**  
Rechtsanwalt, Sozietät  
GvW Graf von Westphalen,  
Hamburg

Dr. Emde ist Partner im Hamburger Büro der Sozietät GvW Graf von Westphalen und schwerpunktmäßig in den Bereichen Vertriebs- und Gesellschaftsrecht tätig. Er ist durch zahlreiche Veröffentlichungen hervorgetreten, unter anderem kommentiert er in der 5. Auflage des Großkommentars HGB, Staub, die §§ 84 bis 92c.



**Prof. Dr. Klaus Detzer**  
Hochschule Reutlingen

Professor Detzer war Referent für internationales Handelsrecht beim VDMA und bei der ABB Asea Brown Boveri AG. Heute ist er als Rechtsberater zahlreicher Firmen und als Schiedsrichter im Vertriebsrecht tätig. Er lehrt internationales Wirtschaftsrecht an der Hochschule Reutlingen und ist Autor der Publikationen "Verträge mit ausländischen Handelsvertretern" und "Verträge mit ausländischen Vertragshändlern".

## Ihr Programm

### Vertragsarchitektur und Vertragsgestaltung

- Anwendbare Rechtsnormen
- Allgemeine Geschäftsbedingungen
- Auswirkungen der diversen Erweiterungen der EU
- Bedeutung der Handelsvertreterrichtlinie

### Verträge mit Handelsvertretern im In- und Ausland

- Zuständigkeit des Vertreters: Waren, Gebiet, Absatzkanäle
- Nachträgliche Einschränkungen des Vertriebsrechts
- Pflichten des Vertreters
- Provisionspflichtige Geschäfte, Problemfälle
- Vertragsbeendigung, Ausgleichsanspruch und Gestaltungsmöglichkeiten
- Kartellrecht bei Handelsvertretern?

### Verträge mit Vertragshändlern im In- und Ausland

- Das neue EU-Kartellrecht
- Preise des Exporteurs, Mindestumsätze, Boni und Sonderrabatte
- Kündigung; Ausgleichsanspruch (und dessen Vermeidung)
- Rücknahme von Warenlagern und Abwicklungsverträge

### Kritische Punkte bei Auslandsverträgen

- Gerichtsstand: Staatliche deutsche Gerichte oder Schiedsgerichte?
- Anwendbares Recht: Verträge mit und ohne vertragliche Rechtswahl
- Vertreter, die im Ausland als Arbeitnehmer gelten
- Steuerrecht: In welchen Fällen
  - gilt ein Vertreter als Betriebsstätte des Unternehmers im Ausland?
  - werden Provisionszahlungen an den Vertreter vom deutschen Finanzamt nicht als Betriebsausgaben anerkannt?
- Ausländisches Administrativrecht: Pflicht zur behördlichen Registrierung der Verträge; ausländisches Kartellrecht; Antikorruptionsrecht
- Informelle Verträge (Gentlemen´s Agreements)

### Besonderheiten ausländischer Rechtsordnungen

- Staaten mit protektionistischem Recht und Gegenmaßnahmen
- Einzelne Auslandsrechte - z.B. EU, USA, Asien - nach Interesse der Teilnehmer

**Bitte bringen Sie zum Seminar die Vertragstexte mit, über die Sie diskutieren möchten**

## Anmeldung unter anmeldung@forum-institut.de oder Fax +49 6221 500-555

### Anmeldeformular

Ja, ich nehme teil am Praxisseminar

Vertriebsverträge

Ich bin an weitergehenden Informationen über FORUM-Veranstaltungen interessiert und damit einverstanden, dass mir diese auch per E-Mail übermittelt werden.

\_\_\_\_\_  
Name, Vorname

\_\_\_\_\_  
Position/Abteilung

\_\_\_\_\_  
Firma

\_\_\_\_\_  
Straße

\_\_\_\_\_  
PLZ/Ort/Land

\_\_\_\_\_  
Telefon

\_\_\_\_\_  
E-Mail

\_\_\_\_\_  
Ansprechpartner/in im Sekretariat

\_\_\_\_\_  
Datum, Unterschrift

### So melden Sie sich an

**Anmelde-Hotline: +49 6221 500-501**

**Tagungs-Nr. 13 06 710**

**Termin/Veranstaltungsort:**

Dienstag, 11. Juni 2013 in Köln

9.00 - 17.00 Uhr

Dorint am Heumarkt

Pipinstr. 1 · 50667 Köln

Tel. +49 221 2806-0 · Fax +49 221 2806-1111

**Gebühr:**

€ 990,00 (+ gesetzl. MwSt.) inklusive umfangreicher Dokumentation, Arbeitsessen, Erfrischungen und Kaffeepausen.

**Anreise:**

Sonderpreise unter:

[www.forum-institut.de/bahn](http://www.forum-institut.de/bahn)



**Zimmerreservierung:**

Für FORUM-Teilnehmer steht ein begrenztes Zimmerkontingent zu Vorzugskonditionen zur Verfügung. Bitte beachten Sie, dass das Kontingent automatisch 4 Wochen vor Veranstaltungsbeginn verfällt. Bitte nehmen Sie die Reservierung direkt im Hotel unter Berufung auf das FORUM-Kontingent vor.

### Rückfragen und Information

Für Ihre Fragen zum Praxisseminar und unserem gesamten Programm stehe ich Ihnen gerne zur Verfügung.

**Pia Wilke**

Konferenzmanagerin Recht

Tel. +49 6221 500-830

[p.wilke@forum-institut.de](mailto:p.wilke@forum-institut.de)

### AGB

Es gelten unsere Allgemeinen Geschäftsbedingungen (Stand: 01.12.2011), die wir auf Wunsch jederzeit übersenden und die im Internet unter [www.forum-institut.de/agb](http://www.forum-institut.de/agb) eingesehen werden können.